

Job-Id: hrc1302020

Unser Klient ist der **führende Erzeuger von Oberlichtelementen in Österreich** und den **angrenzenden Ländern**. Das Produktprogramm umfasst Lichtkuppel- und Lichtbandsysteme aus Acrylglas und Glas sowie die dazugehörigen Rauch- und Wärmeabzugsanlagen.

Das Unternehmen sorgt für die Produktion, den Verkauf und die Montage der sowohl **standardisierten** als auch **kundenspezifischen, ausschließlich geprüften** und mit **behördlicher Abnahme** versehenen Systeme und bietet Originalzubehör für diese Einrichtungen an.

Beliefert werden regelmäßig die Märkte Österreich, Schweiz, Deutschland, Tschechien, Slowakei, Ungarn, Rumänien und Bulgarien. Mit **über 120 Mitarbeitern** ist das Unternehmen EN-ISO 9001 zertifiziert.

Zur Verstärkung des **Führungsteams** suchen wir eine **engagierte** und **eigenständig agierende** Persönlichkeit als

Technischer Außendienst, Regionalleiter Vertrieb (w/m) für Tschechische Republik

IHR AUFGABENGEBIET

- **Vertrieb** von **Oberlichtelementen, Rauch- & Wärmeabzugsanlagen**
- Betreuung der **bestehenden Kunden** (Baufirmen, Dachdecker, Architekten etc.) sowie **Akquise neuer Kunden**
- **Architektenberatung**, Beratung von Planern
- Erstellung von **Angeboten** und deren Nachverfolgung bis hin zum Abschluss
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst hinsichtlich Auftragsannahme und Unterstützung bei der Abwicklung
- **Klärung technischer Fragen** bei Aufträgen
- Eigenverantwortliche Organisation des Verkaufsprozesses
- Laufende Markt- und Mitbewerberanalyse
- **Budget- und Umsatzverantwortung**

IHRE QUALIFIKATION

- Abgeschlossene **technische** oder **kaufmännische Ausbildung**
- Gute **MS Office** Kenntnisse
- Unternehmerisches Denken, **Freude am Verkauf**, Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Mehrjährige **Berufserfahrung** im **technischen Außendienst**, vorzugsweise in unserem Geschäftsfeld (Baubranche)
- Hohe **Reisebereitschaft**
- Führerschein Klasse B
- Ausgezeichnete **Tschechisch**-Kenntnisse (Muttersprach-Niveau)
- Ausgezeichnete **Deutsch**- und/oder **Englisch**-Kenntnisse
- Wohnort im Zentralraum Mähren wünschenswert

IHRE PERSÖNLICHEN STÄRKEN

- Eigenständige und **eigenverantwortliche** Arbeitsweise
- Selbstorganisation
- **Führungs-** und **Kommunikationsstärke**
- Verhandlungsgeschick
- **Flexibilität** und gute **Teamfähigkeit**

UNSER KUNDE BIETET IHNEN

- eine **langfristige Perspektive** in einem **wachstumsorientierten Unternehmen** mit **Entwicklungsmöglichkeiten**
- eine umfassende, branchenspezifische **Einarbeitung**
- Unterstützung durch den Verkaufsinendienst
- eine abwechslungsreiche, spannende Aufgabe in einem dynamischen Team
- eine **wertschätzende Unternehmenskultur** sowie ein **sehr gutes Betriebsklima**
- einen **Dienstwagen** auch zur **privaten Nutzung**
- ein **Büro** im Raum Brunn
- die Ausstattung für ein **Homeoffice**
- **bis zu CKR 90.000** brutto monatlich (All In) inklusive Provision, in Abhängigkeit von Ihrem individuellen Qualifikationsprofil, sowie diverse **Benefits** und umfangreiche **Weiterbildungsmöglichkeiten**

IHRE BEWERBUNG

Wenn Sie sich mit der oben beschriebenen Aufgabe identifizieren können und Sie Interesse haben, am Erfolg unseres Klienten maßgeblich beteiligt zu sein, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung.

Da wir diese Stellenbesetzung über unseren **Partner HR Consulting** durchführen, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Motivationsschreiben, Know-how-Profil, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und möglicher Eintrittstermin) - ausschließlich in elektronischer Form - unter Angabe von **hrc1302020** an: michael.wengermayer@hrconsulting.at

Vielen Dank